



Jaarverslag 2022

Juni 2023



Introductie

Een terugblik zonder corona gelukkig dit jaar. De kinderen konden gewoon weer onderwijs volgen en dit bleef zo. Heel positief zou je denken, maar met Benja hebben we een roerig jaar gehad. We zijn gestopt met onze partner KYDA en hebben een doorstart gemaakt met Kisa Community Organisation. Deze stichting is nieuw opgestart. We vertellen later meer over hoe dit gegaan is. We zijn heel blij dat we een weg hierin hebben kunnen vinden, want we vinden het belangrijk om de kinderen te blijven sponsoren, ook bij tegenslagen.

In Nederland zijn we weer begonnen met het opstarten van de acties. Ook willen we ons weer richten op meer bekendheid en het vinden van donateurs. Door de doorstart hebben we hier weer hernieuwde energie voor, dus ook in 2023 willen we hier enthousiast mee verder.

En hoe is het Benja zelf vergaan het afgelopen jaar? We zijn trots om te kunnen melden dat hij zijn vocational skills opleiding positief heeft afgerond en nu aan het werk is als automonteur. We hebben dus afscheid van hem genomen, maar gaan door met ons mooie werk voor andere kinderen die het ook hard nodig hebben!

In dit jaarverslag leest u, zoals u van ons gewend bent, een terugblik op het afgelopen jaar en een vooruitblik naar het volgende jaar.



Linda van de Beek

Voorzitter Benja

info@benja-online.nl



Terugblik

In het verleden hebben we uitdagingen gehad met KYDA op het gebied van vertrouwen. We kregen niet altijd de verslaglegging die we wilden hebben en uit een audit bleek dat er sprake was van corruptie. We hebben KYDA toen verbeterpunten gegeven waar ze zich helaas onvoldoende aan gehouden hebben. We zijn ook benaderd door andere sponsors van KYDA over deze corruptie kwestie.

Met pijn in ons hart hebben we besloten niet verder te gaan met KYDA. We hebben dit begin 2022 aan ze laten weten en als einddatum van de samenwerking december 2023 gesteld.

We kijken toch terug op een jarenlange mooie samenwerking met hen, waarbij ze ook heel veel goeds hebben gedaan voor de kinderen in het project. Echter was het niet langer verantwoord tegenover onze donateurs om met de kennis die we hadden door te gaan.

... En toen? We wilden de kinderen niet loslaten, zij hebben niet gekozen voor corruptie. We hebben dus naar mogelijkheden gekeken om door te gaan. We hebben gekozen voor een doorstart met 2 dames die werkten voor KYDA. Onze project manager en een social worker. Samen met 'een financiële man' hebben ze Kisa Community Organisation opgezet en hebben ons project hieronder geschaard.

Door de terugloop in inkomsten, door corona, door onduidelijkheid over de situatie in Oeganda, door het overgaan naar duurdere scholen en andere hogere kosten, hebben we helaas niet alle kinderen mee kunnen nemen. Momenteel sponsoren we 17 kinderen.

Veel veranderingen dit afgelopen jaar dus, maar niet op het gebied van onze doelstellingen. We hopen in 2023 in rustiger vaarwater te komen en daar dan meer aandacht aan te besteden.



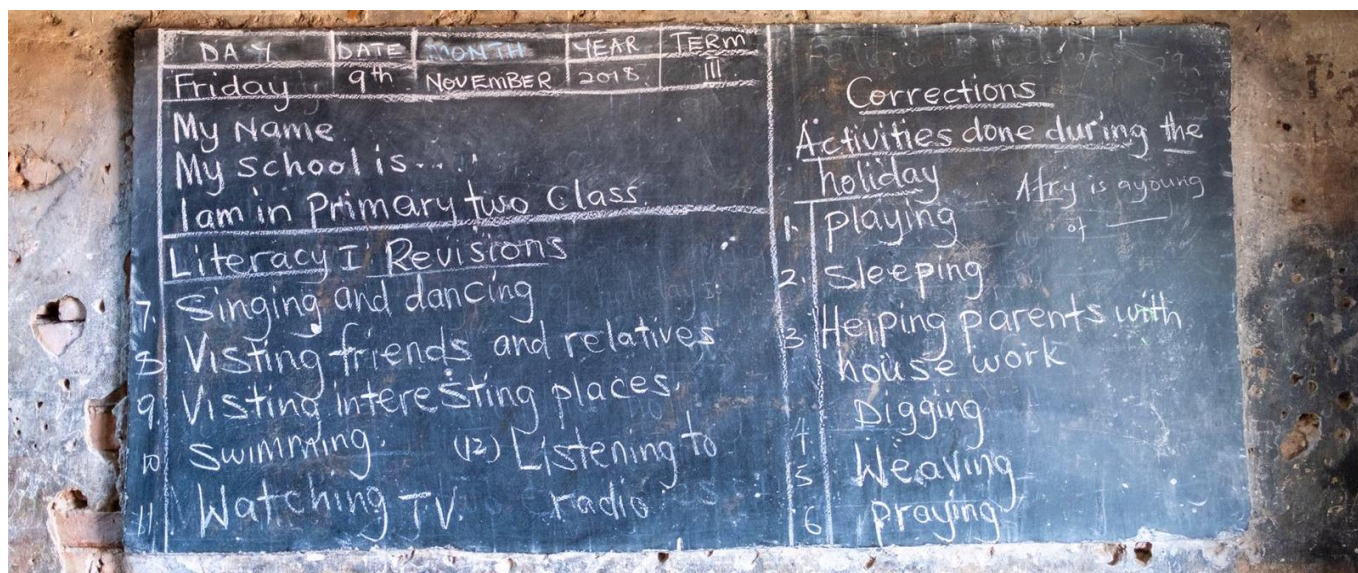
Positioneren

Dit is een onderwerp waar we opnieuw goed naar moeten kijken, doordat we nu met een andere organisatie werken hebben we hogere kosten in Oeganda. Voorheen konden we 95% garanderen die rechtstreeks naar het project ging. Als je dit stelt dan leest dat alsof alles naar de kinderen gaat. Nu hebben we hogere personeelskosten. Wij zien dit ook als projectkosten, zonder ons personeel is er ook geen project.

Daarnaast vinden we het belangrijk om ook de werkgelegenheid in Oeganda te bevorderen. We hebben met dit project 3 banen voor locals gecreëerd.

In Nederland hebben we verwaarloosbare kosten. Wat promotiemateriaal en wat kosten voor acties. Verder bestaat alles uit vrijwilligerswerk waar geen kosten aan verbonden zijn. Voor een uitgebreid overzicht verwijs ik u naar de jaarrekening.

Benja heeft sinds de start de ANBI status en weet deze te behouden. Dit biedt belastingvoordeel voor particulieren en bedrijven. Daarnaast moeten we aan een bepaalde standaard voldoen om de status te kunnen behouden.



Toekomst

Het werken aan de doelstellingen zoals genoemd op onze website zijn het afgelopen jaar onderbelicht geweest door Benja. Er gebeurt steeds iets wat onze directe aandacht nodig heeft, zoals afgelopen jaar de wisseling in de samenwerkingspartner.

Echter zijn we ze niet uit het oog verloren. Het blijft een wens om een stabiel en uitgebreid donateursbestand te hebben. We willen het project in Oeganda meer regie geven en ons meer richten op de acties en de fondsen.

We moeten wel realistisch hierin blijven, waarschijnlijk vraagt 2023 onze aandacht bij het opstarten van de nieuwe samenwerking en alle uitdagingen die daar bij komen kijken. De belangrijkste doelstelling voor 2023 is dan ook het stabiliseren van de samenwerking.

Uiteraard gaan we wel weer acties organiseren in Nederland om voldoende inkomsten te krijgen, maar we zullen de fondsen even op de lange baan schuiven.

Onze donateurs zijn al geïnformeerd over de ontwikkelingen van afgelopen jaar. Allen zijn ons blijven steunen. Een dankwoord is dan ook op zijn plek. Het waren spannende tijden en indien er bij een organisatie sprake is van corruptie kan dat een reden voor donateurs zijn om af te haken. We zijn onze donateurs enorm dankbaar voor het vertrouwen wat ze hebben in de keuzes die we gemaakt hebben en maken. We doen alles in het belang van de kinderen en we zijn blij dat de donateurs ons daarin steunen. Zonder hen geen Benja!

Financiën

Balans

	Realisatie 31 december 2022	Realisatie 31 december 2021
ACTIVA		
<i>Vlottende activa</i>		
Voorraad tbv sponsoracties	0	51
Vorderingen en overlopende activa	1.485	11.852
	<u>1.485</u>	<u>11.903</u>
<i>Liquide middelen</i>	<u>5.270</u>	<u>4.675</u>
Totale activa	<u>6.755</u>	<u>16.578</u>
PASSIVA		
<i>Reserves</i>		
Continuïteitsreserve	6.000	16.000
Overige reserves	<u>755</u>	<u>578</u>
	6.755	16.578
<i>Kortlopende schulden</i>	<u>-0</u>	<u>-0</u>
Totale passiva	<u>6.755</u>	<u>16.578</u>

Voorraad

Vorraden voor sponsoracties zijn nihil.

Vorderingen en overlopende activa

Dit bestaat uit een kleine EUR 1.500,- nog te ontvangen donaties vanuit de Sinterklaas actie.

Liquide middelen

Liquide middelen zijn relatief stabiel.

Reserves

De continuïteitsreserve was in 2020 gesteld op een niveau waarmee, gecombineerd met vaste inkomsten, circa één jaar aan projectbegroting betaald kan worden. In 2022 is hierop ingeteerd.

Bij bepaling van de begroting is rekening gehouden met deze reserves. De continuïteitsreserve van EUR 6k, samen met de vaste donateurs van circa EUR 6k dekt de begroting voor het project in Uganda.

Overige reserve is een restpost.

Baten en lasten

	Realisatie 31 december 2022	Begroting 31 december 2022	Realisatie 31 december 2021
BATEN			
<i>Baten uit eigen fondsenwerving</i>			
Giften met terugkeerpatroon	6.821	6.420	6.413
Baten uit eigen sponsoracties	7.123	11.000	9.916
Donaties met eenmalig karakter	45	1.700	1.715
Organisaties en kerken	1.889	2.200	1.616
	<u>15.878</u>	<u>21.320</u>	<u>19.660</u>
<i>Baten uit acties van derden</i>	-	-	-
Som van baten	15.878	21.320	19.660
LASTEN			
<i>Besteed aan doelstellingen</i>			
Primaire doelstellingen	21.334	28.000	22.347
Projectmatige giften	-	-	70
	<u>21.334</u>	<u>28.000</u>	<u>22.417</u>
<i>Wervingskosten</i>	4.241	4.935	4.504
<i>Beheer en administratiekosten</i>	126	180	118
Som van lasten	25.700	33.115	27.040
Saldo van baten en lasten	-9.823	-11.795	-7.380

Baten uit eigen fondswerving

Afgelopen jaar zijn giften vanuit vaste kring stabiel gebleven. Inkomsten uit sponsoracties zijn lager doordat Cycle4Benja niet is doorgedaan en de sinterklaasactie minder opbracht dan begroot. Verder is 2022 kenmerkend doordat een aantal nieuwe activiteiten / sponsoracties zijn bedacht, met als doel het netwerk van Benja te vergroten. Een enkele actie is hier reeds uitgevoerd. Tot slot waren er amper donaties met eenmalig karakter.

Besteed aan doelstellingen

Mede als gevolg van de lagere donaties moest het budget voor Uganda verlaagd worden.

Wervingskosten

Deze kosten zijn voornamelijk voor onze eindejaarsactie. Bij de deze actie zijn Sinterklaas zakjes en eindejaarsgeschenken verkocht aan voornamelijk ondernemingen. De kosten vallen wat lager uit doordat Cycle4Benja niet is doorgedaan.

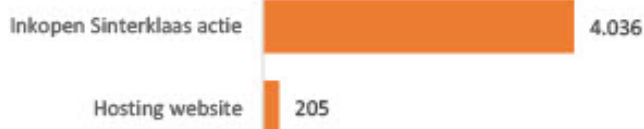
Beheer en administratiekosten

Dit zijn vrijwel geheel bank- en transactiekosten.

Baten uit eigen fondswerving



Wervingskosten



Budget komend jaar

	Budget 31 december 2023	Realisatie 31 december 2022	Budget 31 december 2022
BATEN			
<i>Baten uit eigen fondsenwerving</i>			
Giften met terugkeerpatroon	6.360	6.821	6.420
Baten uit eigen sponsoracties	8.200	7.123	11.000
Donaties met eenmalig karakter	1.200	45	1.700
Organisaties en kerken	1.200	1.889	2.200
	<u>16.960</u>	<u>15.878</u>	<u>21.320</u>
<i>Baten uit acties van derden</i>	-	-	-
Som van baten	<u>16.960</u>	<u>15.878</u>	<u>21.320</u>
LASTEN			
<i>Besteed aan doelstellingen</i>			
Primaire doelstellingen	12.000	21.334	28.000
Projectmatige giften	-	-	-
	<u>12.000</u>	<u>21.334</u>	<u>28.000</u>
<i>Wervingskosten</i>	4.535	4.241	4.935
<i>Beheer en administratiekosten</i>	180	126	180
Som van lasten	<u>16.715</u>	<u>25.700</u>	<u>33.115</u>
Saldo van baten en lasten	245	-9.823	-11.795

Baten

In 2023 zal de fondsenwerving focus hebben op behouden van onze vaste donateurs, verbreden van het netwerk via laagdrempelige acties en de eindejaarsactie (o.a. Sinterklaaszakjes). Hiermee kan Benja de huidige activiteiten van KCCP Uganda bekostigen.

De komende jaren zal eveneens gezocht blijven worden naar een nieuwe inkomstenbron om stijgende kosten van kinderen in verdere leerjaren te bekostigen.

Besteed aan doelstellingen

Het afgelopen jaar bleek een lastig jaar zoals eerder beschreven. In 2023 bekostigt Benja het project in Uganda in afgeslankte vorm.

Wervingskosten

De wervingskosten zullen naar verwachting ongeveer gelijk uitvallen als 2022. Dit zijn met name kosten omtrent de eindejaarsactie en een klein deel voor hosting voor de website.

Beheer en administratiekosten

Deze kosten zullen in 2023 ongeveer gelijk blijven aan 2022. Dit zijn voornamelijk bank- en transactiekosten.



Stichting Benja

www.benja-online.nl
info@benja-online.nl

facebook.com/stichtingbenja
instagram.com/benja_online